

SENIOR ACCOUNT MANAGER (d/m/w)

DAS SUCHEN WIR.

Zur Verstärkung unserer Beratung suchen wir einen Senior Account Manager (d/m/w).

DAS HAST DU DRAUF.

- Als Senior Account Manager*in kannst du mindestens fünf Jahre Berufserfahrung im operativen Projekt-/ Accountmanagement und in der Kundenberatung/-führung im Bereich Marketing, Werbung oder Kommunikation vorweisen
- Natürlich kennst du die gängigen Disziplinen des Projektmanagements für klassische und digitale Medien
- Du bist somit in der Lage, verschiedenste Kampagnen vorzubereiten und zu steuern
- Du übernimmst gerne Verantwortung und engagierst dich für eine erfolgreiche Umsetzung deiner Projekte
- Du interessierst dich für Markenentwicklung und den zukunftssträchtigen Bereich des Employer Brandings
- Du bist ein Organisationstalent und hast ein hohes Maß an Kontaktstärke
- Du schreckst nicht davor zurück, Budgets eigenständig aufzusetzen, zu führen und zu tracken
- Du nimmst Auszubildende, Trainees und Junior Berater*innen gerne an die Hand
- Du hast bereits an nationalen und/oder internationalen Projekten mitgewirkt und kannst die englische Sprache mühelos einsetzen
- Deine flexible und motivierte Arbeitsweise sowie eine ausgeprägte Teamplayer-Mentalität runden dein Profil ab

DAS KANNST DU VON UNS ERWARTEN.

- Du verantwortest als Hauptansprechpartner*in die operative Betreuung von Kunden- und Projekt-Accounts
- In vier- bis achtköpfigen Teams bestehend aus Beratung, Strategie und Kreation betreust du namhafte Kunden (z.B. die Bundeswehr, REWE, KPMG) aus vielseitigen Branchen
- Bei deinen täglichen Aufgaben trägst du die Verantwortung für attraktive Projektbudgets und übernimmst deren Kontrolle, Planung sowie das Reporting und reportest direkt an die Teamleitung und Geschäftsführung
- Zudem koordinierst du die internen Abteilungen und gibst die Anforderungen des Kunden gewissenhaft weiter
- Eine ausgeprägte Learning-By-Doing-Mentalität
- Arbeiten mit 35-Stunden-Woche
- Lockere Atmosphäre und flache Hierarchien
- Foodsponsoring zum täglichen Mittagessen und saisonales, frisches Obst
- Vergünstigte Firmenfitness-Mitgliedschaft (Qualitrain)
- Themenspezifische Gruppencoachings
- Weiterbildungen und Know-how Transfer durch regelmäßige Team-Formate
- Einen der schönsten Arbeitsplätze Düsseldorfs mit Paradiesstrandblick
- Flexible Arbeitszeiten und mobiles Arbeiten nach Absprache
- betriebliche Altersvorsorge

IST DAS WAS FÜR DICH?

Wir freuen uns über deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen, mit Angabe deiner Gehaltsvorstellungen und einem möglichen Starttermin – per E-Mail.

Ansprechpartner:

Verena Emmer

+49 (0) 211 60000.0

bewerbung@castenow.de