



Senior Account Manager (d/w/m)

Das suchen wir.

Zur Verstärkung unserer Beratung suchen wir einen Senior Account Manager (d/m/w).



Das hast du drauf.

- Als Senior Account Manager*in kannst du mindestens fünf Jahre Berufserfahrung im operativen Projekt-/ Accountmanagement und in der Kundenberatung/-führung im Bereich Marketing, Werbung oder Kommunikation vorweisen.
- Natürlich kennst du die gängigen Disziplinen des Projektmanagements für klassische und digitale Medien.
- Du bist somit in der Lage, verschiedenste Kampagnen vorzubereiten und zu steuern .
- Du übernimmst gerne Verantwortung und engagierst dich für eine erfolgreiche Umsetzung deiner Projekte.
- Du interessierst dich für Markenentwicklung und den zukunftssträchtigen
- Du bist ein Organisationstalent und hast ein hohes Maß an Kontaktstärke. Du schreckst nicht davor zurück, Budgets eigenständig aufzusetzen, zu führen und zu tracken.
- Du nimmst Auszubildende, Trainees und Junior Berater*innen gerne an die Hand.
- Du hast bereits an nationalen und/oder internationalen Projekten mitgewirkt und kannst die englische Sprache mühelos einsetzen
- Deine flexible und motivierte Arbeitsweise sowie eine ausgeprägte Teamplayer-Mentalität runden dein Profil ab

Das kannst du von uns erwarten.

- Du verantwortest als Hauptansprechperson die operative Betreuung von Kunden- und Projekt-Accounts.
- In vier- bis achtköpfigen Teams bestehend aus Beratung, Strategie und Kreation betreust du namhafte Kunden aus vielseitigen Branchen.
- Bei deinen täglichen Aufgaben trägst du die Verantwortung für attraktive Projektbudgets und übernimmst deren Kontrolle, Planung sowie das Reporting und reportest direkt an die Teamleitung und Geschäftsführung.
- Zudem koordinierst du die internen Abteilungen und gibst die Anforderungen des Kunden gewissenhaft weiter.
- Arbeiten mit 35-Stunden-Woche
- Flexible Arbeitszeiten und mobiles Arbeiten nach Absprache
- Betriebliche Altersvorsorge
- Foodsponsoring zum täglichen Mittagessen und saisonales, frisches Obst
- Vergünstigte Firmenfitness-Mitgliedschaft (EGYM Wellpass)
- Abwechslungsreiche Projekte
- Steile Lernkurve durch ständig neue Themen
- Offene Agenturkultur mit flachen Hierarchien





- Arbeiten auf Augenhöhe
- Lieblingskollegiale Leistungskultur
- Eine ausgeprägte Learning-By-Doing-Mentalität
- Themenspezifische Gruppencoachings
- Weiterbildungen und Know-how Transfer durch regelmäßige Team-Formate
- Einen der schönsten Arbeitsplätze Düsseldorfs mit Paradiesstrandblick



IST DAS WAS FÜR DICH?

Wir freuen uns über deine aussagekräftige Bewerbung mit Angabe deiner Gehaltsvorstellungen und einem möglichen Starttermin – per E-Mail an bewerbung@castenow.de

Ansprechpartnerin:

Verena Emmer
+49 (0) 211 60000.0
bewerbung@castenow.de

